

Weniger Kosten, mehr Gewinn.

Mit der Gemeinkostenreduzierung von SARIVA.

Kostenoptimierung auf Erfolgsbasis

Ihre aktuellen Gemeinkosten werden mit über 1 Mio. Preisen in der SARIVA Datenbank verglichen und optimiert.

Kostenoptimierung auf Honorarbasis

IT-Projekte, Frachtenrevision und spezielle Verhandlungen wie z. B. für die Neuanmietung von Büroräumen.

ÜBER 10 JAHRE KOMPETENZ
ERFAHRUNG
QUALITÄT

SARIVA ist der Verhandlungsprofi

Haben Sie schon einmal darüber nachgedacht, ob und wie Sie durch Gemeinkosten-Einsparungen Ihre geplanten Renditeziele leichter erreichen und Ihre Liquidität erhöhen können?

DIESE SEITE
DOWNLOAD PDF



Gemeinkostenoptimierung rein auf Erfolgsbasis:

Sehr gerne verhandeln und optimieren wir Ihre Gemeinkosten und erhöhen dadurch in kürzester Zeit Ihre Liquidität. Eine Einsparung von 150.000 € p. a. entspricht bei einer Umsatzrendite von beispielsweise 5 % einem Mehrumsatz* von 3.000.000 €. Die für Sie erzielte Einsparung ist somit sofort ergebniswirksam.

Kostenoptimierung auf Erfolgsbasis



Transportlogistik



Paket-/Kurierdienste



Telekommunikation



Versicherungen



Energie



Entsorgung

Kostenoptimierung auf Honorarbasis:

In den Bereichen IT-Projekte, Frachtenrevision sowie bei speziellen Verhandlungen profitieren Sie von unserer langjährigen Verhandlungserfahrung auf Honorarbasis. Wir führen die Projekte straff und ergebnisorientiert zum Erfolg.

Kostenoptimierung auf Honorarbasis



IT-Integration



Frachtenrevision



Verhandlungen

Aktuelle **Ergebnisse**

über 100.000 € Einsparung

Q1/2016

Versicherungsoptimierung - 48% p.a.

Einsparung

Q3/2015

Verpackungslizenzierung und Entsorgung - 108.000 € Einsparung p.a. geschafft!

Q2/2015

Paketdienstoptimierung – 120.000 €

Einsparung

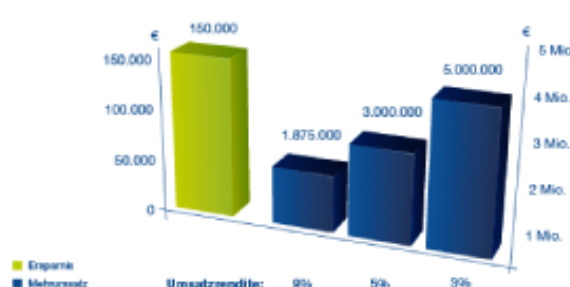
Q1/2015

Seefrachtkostenoptimierung – 160.000€

Einsparung

[Weitere Ergebnisse](#)

Unsere **Erfolgsgarantie**



Wenn Sie Ihre Gemeinkosten durch SARIVA optimieren lassen, können Sie 100%ig sicher sein, dass wir nur die Bereiche für Sie optimieren, die sich für Sie auch lohnen. Denn Sie bezahlen uns ausschließlich auf Erfolgsbasis.

[Unsere Erfolgsgarantie](#)

Die SARIVA-Akademie



Die **SARIVA-Akademie** bietet Ihnen an, das Thema „Verhandlung“ bei Ihnen intern durch erfahrene Praktiker einmal ganz neu zu beleuchten und zu schulen. Besonders das „Verhandlungsseminar Logistik“ wird gerne gebucht.

[zur SARIVA-Akademie](#)



Jetzt mehr erfahren und **kostenlosen und unverbindlichen** Termin mit **SARIVA** vereinbaren

[Terminanfrage](#)

Auszug aus unserer Referenzliste



apotal.de
IHRE VERSANDAPOTHEKE



CARE
Eye Professionals



Ulla Popken

